

Rapport annuel 2017/18 et perspectives d'avenir

ENTREPRISES DESSERVIES

132 entreprises ayant bénéficiés des services



PARTENARIATS MULTIDISCIPLINAIRES

4 partenariats avec des universités, centres de recherches et organisations caritatives



RAYONNEMENT

700 entreprises québécoises de biens et services desservant les minières informés des activités et missions



Mandats

Développement régional – Abitibi-Témiscamingue

Sensibiliser, former et accompagner les premiers pas des exportateurs de la région.

Développement des marchés internationaux – sectoriel minier

Missions internationales, salons et foires commerciales, activités de maillage d'affaires avec des partenaires et des clients potentiels, accueils de délégations étrangères.

Centre d'Excellence Minier - Un réseau vers la mine intelligente

Le Centre d'Excellence Minier a pour mandat la mise en place d'une vitrine technologique et commerciale en condition réel souterrain accessible aux PME pour accélérer le développement, intégrer et commercialiser les expertises de la mine intelligente et ainsi procurer un avantage compétitif à l'industrie minière sur les marchés internationaux.

Mot de bienvenue

Chers clients, partenaires et collaborateurs,

Au cours des deux dernières années, 48e Nord International a investi des ressources importantes dans l'objectif de valider et qualifier des projets innovants en commercialisation et exportations répondant aux besoins et enjeux actuels et futurs des donneurs d'ordres nationaux et internationaux.

L'innovation comme nous le concevons dans l'organisme s'entend de la création d'une offre qui va au-delà des produits et services et se présente sous la forme de plates-formes, de modèles d'affaires et d'expériences clients nouvelles sur le marché national et à l'échelle mondiale et dont les parties prenantes retirent une valeur reconnue.

La mise en place de collaborations mutuellement avantageuses fait partie intégrante de l'ADN de 48e Nord International.

Nous sommes très fiers d'annoncer que deux projets innovants majeurs seront déployés de façon stratégique et continue sur les trois prochaines années soit, le Programme de développement d'affaires en Afrique de l'Ouest et le Centre d'Excellence Minier qui a obtenu une aide gouvernementale et municipale de plus d'un million de dollars pour sa mise en œuvre.

Les projets structurants ont consolidés des partenariats multidisciplinaires avec l'Université du Québec en Abitibi-Témiscamingue (UQAT), le laboratoire de recherche Télébec mobilité en communications souterraines (LRTCS), le Centre d'Études et de coopération internationale (CECI) et Entraide universitaire mondiale du Canada (EUMC).

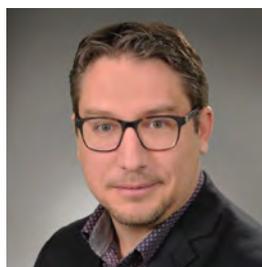
La mise en place de collaborations mutuellement avantageuses fait partie intégrante de l'ADN de 48e Nord International. Nous poursuivons d'ailleurs sur une base continue la promotion de la mise en valeur des opportunités de collaborations dans le secteur minier aux bénéfices des entreprises québécoises. Des séances de rencontres à Ottawa, Montréal, Toronto et Québec sont effectuées de façon continue avec des intervenants économiques, scientifiques et diplomatiques. L'objectif est de consolider les opportunités de collaborations québécoises et canadiennes et ainsi de bénéficier d'un levier important pour nos entreprises dans leur développement.

Nous sommes très heureux de la confiance accordée par les partenaires majeurs de l'organisme qui sont Développement Économique Canada et le Ministère de l'Économie, des Sciences et de l'Innovation qui ont réitéré le renouvellement des ententes financières pour les trois prochaines années.

Toute l'équipe de 48e Nord International et le conseil d'administration tiennent à remercier les entreprises de leur implication et de leur soutien. Nous demeurons actifs pour le développement des exportations, de la promotion et de la commercialisation des entreprises de la région de l'Abitibi-Témiscamingue et de l'ensemble du territoire du Québec.



Pierre Matte
Président du
Conseil d'administration



Éric Boucher
Directeur général et
commissaire à l'international

Développement régional – Abitibi-Témiscamingue

TOURNÉE RÉGIONALE – ABITIBI-TÉMISCAMINGUE

C'est lors d'une tournée des entreprises de la région de l'Abitibi-Témiscamingue que 48e Nord International a pris le pouls des enjeux et des défis que vivent les entrepreneurs en lien avec différents thèmes dont la croissance, l'innovation, la commercialisation et l'exportation. Bien que la pénurie de main-d'œuvre représente un défi pour poursuivre la croissance des entreprises, nous saluons ces dernières qui continuent d'investir dans le développement international. Un investissement qu'ils effectuent d'une façon plus structurée et en toute conscience que le travail portera ses fruits sur le long terme.

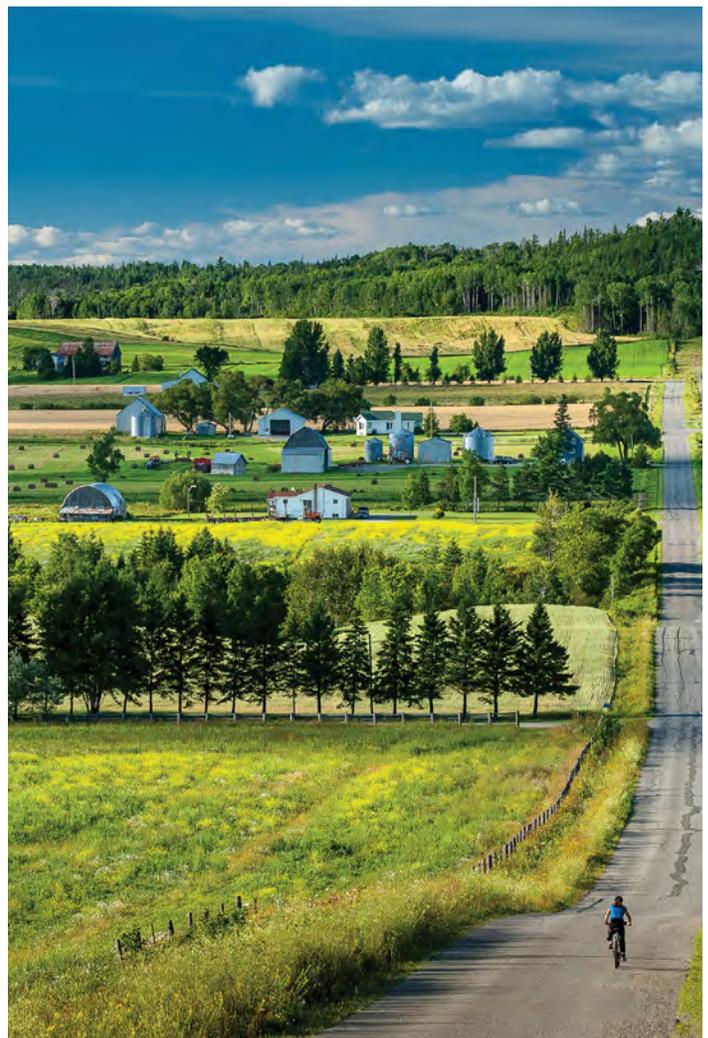
Avec plus de cinquante visites en entreprises, les entrepreneurs abitibiens ont encore une fois confirmé leur implication et leur fierté de mettre en valeur leurs employés, leurs capacités et leurs expertises.

FORUM DES IDÉES POUR LE QUÉBEC – DE L'AMBITION POUR NOS RÉGIONS

48e Nord International a participé au 5e forum des idées pour le Québec sous le thème de l'ambition pour nos régions en tant qu'invité ayant contribué au développement de la thématique du Développement culturel et de l'ouverture sur le monde des régions et des territoires.

Ce rassemblement annuel qui se tient sur trois journées permet d'échanger sur les enjeux du Québec et de faire entendre nos préoccupations auprès du premier ministre M. Philippe Couillard et de son cabinet ministériel ainsi que différents intervenants politiques de la province.

La thématique de la décentralisation vers les régions des sphères de compétences et d'expertises sectorielles qui sont propres à chacune des régions est partagée par notre gouvernement et des efforts ont été entrepris pour s'assurer que cette volonté soit mise en œuvre dans notre région au niveau de l'expertise minière. La région de l'Abitibi-Témiscamingue a tous les ingrédients réunis pour être le leader du développement minier sur la scène internationale que ce soit en recherche, éducation, innovation, commercialisation et exportations.



Développement régional – Abitibi-Témiscamingue

NATURALLIA

48e Nord a accompagné une délégation d'entreprises de l'Abitibi-Témiscamingue des secteurs minier, forestier et des énergies renouvelables au Forum d'alliances commerciales dans le domaine des ressources naturelles qui se tenait à Roberval au Saguenay-Lac-St-Jean.

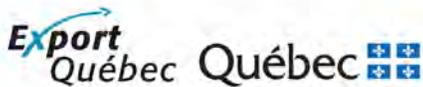
Cet événement a permis d'échanger et de mobiliser des alliances, collaborations et partenariats entre les entreprises du Québec, du Canada et d'ailleurs dans le monde. Les représentations ont permis de comprendre les principaux projets actifs sur le territoire mais également les relations avec les communautés autochtones, leurs participations et les retombées économiques potentielles en termes d'emplois et de développement durables.



Formation

COMMENT TIRER PROFIT DE L'ACCORD ÉCONOMIQUE ET COMMERCIAL GLOBAL ENTRE LE CANADA ET L'UNION EUROPÉENNE

M. Marc Fillion, coordonnateur Europe chez Export Québec



Les rencontres ont été organisées par l'organisme régional 48e Nord international en collaboration avec Export Québec et le ministère de L'Économie, de la Science et de l'Innovation.

Cette entente commerciale, qui est en vigueur depuis le 21 septembre dernier, donne un accès privilégié aux entreprises canadiennes à un marché de plus de 500 millions de consommateurs.

Magalie Aumont de l'entreprise Capteur de Saveurs de Saint-Bruno-de-Guigues aimerait bien un jour vendre ses gelées de bière, d'infusion de chaga ou ses sucres d'érable aux Européens. « Ce sont des produits agroalimentaires de niche. Dans le fond, mes produits sont fabriqués avec des matières premières de l'Abitibi-Témiscamingue. Ce sont des produits de fine cuisine. Ça pourrait éventuellement intéresser le marché européen, espérons-le ».

Le propriétaire de l'entreprise témiscamienne Vers-Forêt, Jonathan Jensen-Lynch, croit aussi que ses produits pourraient éventuellement intéresser les Européens. « On essaie de développer des produits originaux, des champignons qui sont moins présents en Europe, des produits assez particuliers comme des cœurs de quenouilles, des pousses d'épinette, des boutons de marguerites... Donc c'est peut-être des produits spécifiques qui pourraient être intéressants à développer [pour le marché] international ».

Si l'Europe représente un potentiel prometteur pour les entreprises de la région, celles-ci devront à leur tour composer avec la venue possible de nouveaux compétiteurs européens au pays.

Développement régional – Abitibi-Témiscamingue

INCOTERMS, LOGISTIQUE DE TRANSPORT ET LES ACCORDS COMMERCIAUX **Mme Claire Brochu, Directrice des ventes et projets chez Cargolution**

48e Nord International et Cargolution, entreprise spécialisée dans le traitement et la gestion du transport national et international, ont offert une formation portant sur les Incoterms, la logistique du transport ainsi que sur les accords commerciaux. La formation s'est tenu à Val-d'Or et à Rouyn-Noranda.

Directrice Ventes & Projets chez Cargolution, la formatrice, Claire Brochu s'active au développement des marchés de ses clients sur tous les continents en leur apportant son expérience. Native de l'Abitibi-Témiscamingue, Mme Brochu connaît bien les particularités régionales et a su démontrer beaucoup d'intérêt à cerner, avec précision, les besoins des entreprises de la région. Les participants auront entre autres retenu l'importance de mieux gérer les risques, de préparer des expéditions qui soient conformes aux normes et d'optimiser l'utilisation des accords internationaux comme outil de stratégie commerciale. Cette formation fut grandement appréciée des participants qui ont de plus manifesté leur intérêt à participer à d'autres formations du genre.

SÉANCES D'INFORMATIONS

Faire des affaires au Kazakhstan, M. Gaziz Shotanov, Délégué commercial du Canada au Kazakhstan.

GALA DES CHAMBRES DE COMMERCE

Mention spéciale aux lauréats 2017 des Prix en développement de marchés et exportations des chambres de commerces de la région : Technosub, Géotic, Norbord et Scaro.



Gala de la chambre de commerce de Rouyn-Noranda

Développement Des Marchés Internationaux Sectoriel Minier



Accueil délégation Pérou



Forum Afrique 48e Nord - AMC



Burkina Faso



Indaba mining



Délégation québécoise en Afrique du Sud



Meeting Teranga Gold



Salon commercial

Développement Des Marchés Internationaux Sectoriel Minier

PAVILLON 48E NORD INTERNATIONAL – ICM MONTRÉAL

Pour la 15e année consécutive, l'organisme a réuni 32 entreprises, sous le pavillon de 48e Nord International, qui ont participé au programme d'activités pilotées en partenariat avec l'Institut canadien des mines de la métallurgie et du pétrole et Affaires Mondiales Canada.

L'Afrique de l'ouest à l'honneur, l'organisation d'un forum sur le renforcement des capacités sur une base d'affaires ont réunis les minières canadiennes lamgold et Semafo ainsi que l'Association Minière du Québec. Plus de 125 rencontres d'affaires ont été organisées entre les entreprises québécoises et ouest africaines. Les pays présents regroupaient le Burkina Faso, le Sénégal, le Mali, la Côte d'Ivoire et la Guinée Conakry.

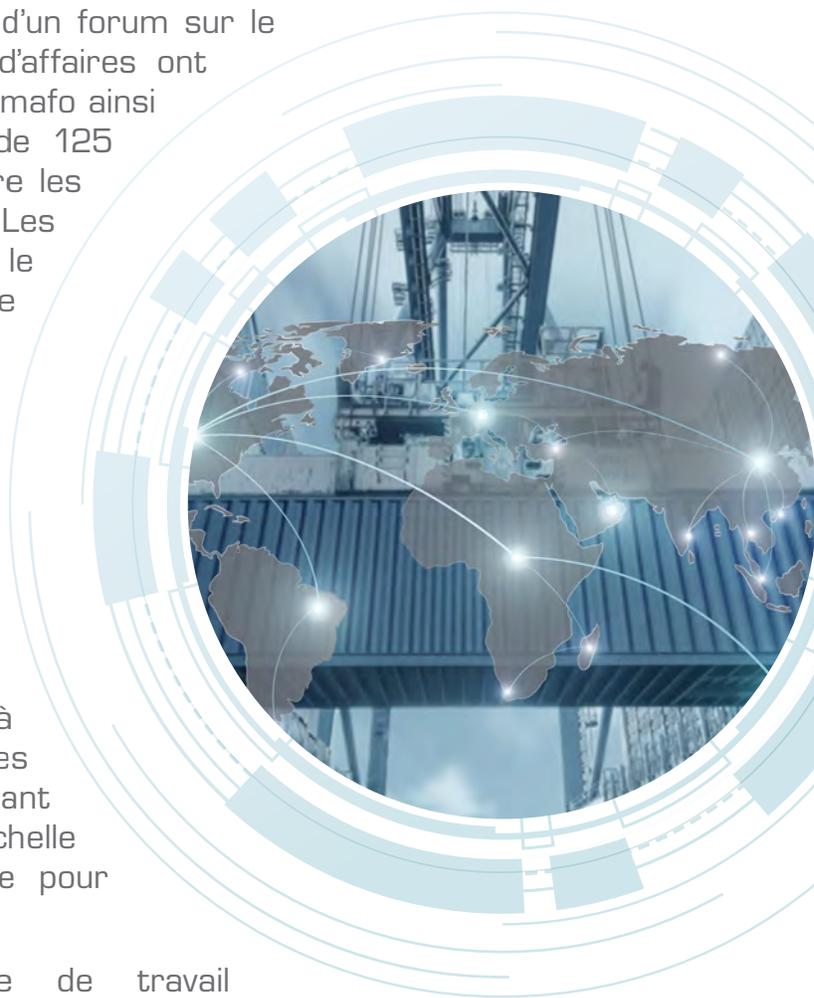
CONSULTATIONS RESSOURCES NATURELLES CANADA

48eNordInternational considère que la marque Canada fournit un avantage concurrentiel important pour appuyer les activités de commercialisation et d'exportations des entreprises de biens et services desservant le secteur minier. L'organisme a participé à deux séances de consultations avec Ressources naturelles Canada (Ottawa et Sudbury) concernant le positionnement du secteur minier à l'échelle internationale et les actions à entreprendre pour concrétiser les avantages concurrentiels.

Nous partageons la vision du groupe de travail intergouvernemental sur l'industrie minérale, dont fait partie la province de Québec, qui a déposé un document de discussion intitulé Le plan canadien pour les minéraux et les métaux et dont nous partageons les grandes lignes en développement international.

« Le leadership du Canada en ce qui concerne la gouvernance dans le domaine des ressources minérales et du développement durable a permis la création de la « marque Canada » qui est reconnue partout dans le monde. »

« La marque Canada est importante pour les activités de l'industrie à l'étranger et appuie le commerce international. La responsabilité sociale d'entreprise (RSE) et les mesures que les entreprises prennent sur une base volontaire afin d'intégrer dans leurs opérations des considérations environnementales, sociales et économiques sont des éléments clés de cette marque. »



Développement Des Marchés Internationaux Sectoriel Minier



★ MISSIONS COMMERCIALES

Ouagadougou, Burkina Faso

- 5 entreprises participantes
- Programme de renforcement des capacités sur une base d'affaires

Indaba Mining, Cape Town, Afrique Du Sud

- 10 participants
- 21 rencontres avec des minières en opération
- Réception d'affaires Canada
- Réception d'affaires Anglo American

Expomin, Arequipa, Pérou

- 5 entreprises participantes
- 26 rencontres avec des minières en opération
- Réception d'affaires du Canada

Minera, Guadalajara, Mexique

- 5 entreprises participantes
- 26 rencontres avec des minières en opération
- Réception d'affaires du Canada

■ MISSIONS EXPLORATOIRES

PDAC, Toronto, Canada

- 10 entreprises participantes
- CEO luncheon avec le Pérou
- Réception d'affaires du Pérou
- Réception d'affaires et d'investissements du Plan Nord du Québec
- Réception d'affaires du Nord de l'Ontario

Xplor Montréal, Québec, Canada

- Rencontres d'affaires et veille stratégique

Québec mines, Québec, Canada

- Rencontres d'affaires et veille stratégique
- Rencontre avec le Plan Nord du Québec
- Rencontre avec le ministère des ressources naturelles du Québec

▲ MISSIONS D'ACCUEIL

Accueil de la délégation d'Australie en Abitibi-Témiscamingue

- Visite de la mine North American Lithium
- Réception d'affaires Groupe MISA

Accueil de la délégation du Pérou en Abitibi-Témiscamingue

- Visite des opérations Laronde de la mine Agnico-Eagle
- Visite des opérations et banc d'essai de la mine Monarque et Minrail
- Visite de l'institut national des mines

Centre d'Excellence Minier, un réseau vers la mine intelligente

48e Nord International-Mines et son partenaire **l'Université du Québec en Abitibi-Témiscamingue** est fier d'annoncer que le projet de création d'un Centre d'Excellence Minier en Abitibi-Témiscamingue a été retenu parmi les neuf centres d'excellence provinciaux financés dans le cadre de la stratégie numérique du gouvernement du Québec.

La contribution de 1 012 900\$ supportera le projet d'une durée initiale de six années totalisant un investissement de 3,5 millions de dollars et des retombées importantes au niveau de la compétitivité des entreprises, de la création d'emplois, de la rétention des talents et de l'investissement directs en région.

L'un des objectifs phare du Centre d'Excellence Minier est de combler l'écart entre l'innovation et la commercialisation en favorisant le travail collaboratif entre les pôles d'expertises, les universités, les centres de recherches et le milieu des affaires. La mise en commun du savoir, de l'expertise et des ressources permettra de valider et commercialiser plus rapidement les nouvelles technologies, produits et services des PME et de les appuyer dans leur démarche de commercialisation des innovations et de développement des affaires national et international.

Le Centre d'Excellence Minier aura des équipes techniques et des infrastructures dédiées et accessibles dont un laboratoire de recherche appliquée et des galeries souterraines équipées des dernières technologies (réseau LTE, capteurs etc...). Les ressources du Centre d'Excellence Minier serviront de vitrine technologique et commerciale grâce à l'accès à une plateforme en conditions réelles souterraines.

Le Centre d'Excellence Minier s'assurera que les technologies développées rayonnent auprès des grands donneurs d'ordres et ce dans les juridictions minières les plus prometteuses au monde dans le cadre d'un programme de missions commerciales.



Centre d'Excellence Minier
Un réseau vers la mine intelligente

Remerciements

Nous remercions les entreprises qui sont les piliers sur lesquels 48e Nord International s'appuie dans la réalisation de ses services et activités internationales et nos partenaires financiers qui ont toujours fait preuve d'engagement dans le déploiement stratégique de l'organisme.

Merci à nos partenaires financiers



Canada Economic
Development

Développement
économique Canada

Canada

Export
Québec

Québec



48e Nord international – Mines est un organisme à but non lucratif qui a pour mission d'être le catalyseur de la croissance des activités de commercialisation et d'exportations des entreprises québécoises offrant des produits et services à l'industrie minière à l'échelle internationale. L'organisme travaille de façon étroite avec les entreprises privées, les intervenants économiques et les partenaires gouvernementaux dans le but d'offrir des missions commerciales, des activités de réseautage, des stratégies innovantes de positionnement et de l'information sur les marchés extérieurs. L'organisme contribue également à développer les compétences essentielles au succès des entrepreneurs sur les marchés internationaux.



48e Nord international – Région est un organisme à but non lucratif qui a pour mission d'être le catalyseur de la croissance des activités de commerce extérieur en Abitibi-Témiscamingue. L'organisme travaille de façon étroite avec les intervenants économiques de la région et les partenaires gouvernementaux dans le but d'offrir aux entreprises de la région de tous les secteurs d'activités une expertise les préparant à l'exportation.



48 Nord International
70 avenue du Lac C.P. 44
Rouyn-Noranda (Québec)
J9X 5C1

Téléphone : 819-762-4923
Courriel : info@48inter.com