

2024-2025

Rapport annuel



48° NORD
INTERNATIONAL



Votre boussole vers de nouveaux marchés

SOMMAIRE

01.	Message de la présidence et de la direction	p.01
02.	Mission et valeurs	p.03
03.	Données clés de l'année	p.04
04.	Accompagnement, services et projets collaboratifs	p.07
05.	Missions commerciales	p.13
06.	Formations et événements	p.17
07.	Représentations et comités	p.21
08.	Conseil d'administration	p.23
09.	Équipe	p.24
10.	Partenaires	p.25

MESSAGE DE LA PRÉSIDENCE ET DE LA DIRECTION



Message du président Éric Beaupré

Chères entrepreneures et chers entrepreneurs,

C'est avec une grande fierté que j'ai accepté la présidence du conseil d'administration cette année, prenant la relève de Daniel Misiano, dont le leadership exemplaire a marqué notre organisation. Je tiens à souligner son engagement remarquable depuis 2021. Sa décision de rester au sein du conseil comme administrateur démontre son profond attachement à notre mission et à la région.

Je tiens également à exprimer ma reconnaissance à Christel Groux, qui a quitté ses fonctions d'administratrice cette année. Son implication, sa rigueur et sa vision ont grandement contribué à l'avancement de notre organisme, et nous lui en sommes très reconnaissants.

Ma motivation est grande : poursuivre notre mission d'accompagnement des entreprises vers de nouveaux marchés, avec rigueur, écoute et ambition, afin de continuer à faire briller les forces de notre région.

Le contexte économique mondial, particulièrement les incertitudes liées aux menaces tarifaires américaines, représente à la fois un défi et une opportunité de renforcer notre résilience. Les entreprises de l'Abitibi-Témiscamingue ont démontré une agilité remarquable, en se diversifiant dans des secteurs tels que le minier, l'agroalimentaire et le forestier. Cette diversité témoigne de leur solidité. Notre région se distingue par ses nombreuses opportunités, tant économiques qu'humaines, et nous sommes heureux de soutenir également des entreprises d'autres régions du Québec qui souhaitent intégrer le secteur minier, en collaboration avec leur ORPEX régional.

Je remercie sincèrement nos membres, partenaires et collaborateurs pour votre confiance. Ensemble, nous continuerons à ouvrir de nouvelles frontières à nos PME, assurant ainsi un avenir prospère et ambitieux pour notre territoire.

ÉRIC BEAUPRÉ
PRÉSIDENT DU CONSEIL D'ADMINISTRATION



Message de la directrice générale Valérie Lemay

Chères membres, chers partenaires et collaborateurs,

L'année écoulée a été riche en défis, mais aussi en réalisations porteuses de sens. Grâce à une équipe engagée, à un conseil d'administration engagé et au soutien indéfectible de nos partenaires, nous avons mené notre mission avec passion et constance.

Dans un contexte économique mondial caractérisé par des incertitudes, y compris les mesures tarifaires de l'administration américaine, nous avons pris part à l'Opération Prospérité Québec, une initiative du Réseau de commerce international Québec. Cette démarche structurante vise à accompagner les PME exportatrices dans la diversification de leurs marchés.

L'année 2024–2025 a été également marquée par une transition harmonieuse et une continuité fidèle à la vision stratégique de 48° Nord International. Je souhaite également exprimer ma profonde reconnaissance à Daniel Misiano, président sortant, qui m'a accueillie avec bienveillance lors de mon arrivée à la direction générale en 2022. Son leadership inspirant et sa collaboration ont grandement nourri ma volonté de servir pleinement notre mission.

Je remercie aussi chaleureusement mes collègues Olivier, Charline, Priscilla et Raphaël, pour leur professionnalisme, leur créativité et leur engagement constants. Leur esprit d'équipe fait de 48° Nord International un milieu de travail stimulant et dynamique. C'est un privilège de pouvoir compter sur votre collaboration au quotidien.

Enfin, je remercie chacune et chacun d'entre vous pour votre confiance, votre implication et votre appui. C'est en conjuguant nos forces que nous continuons à faire rayonner les talents, l'innovation et la résilience de l'Abitibi-Témiscamingue bien au-delà de ses frontières.

VALÉRIE LEMAY
DIRECTRICE GÉNÉRALE

02.

MISSION ET VALEURS

Mission

Nous facilitons l'accès des entreprises d'ici à de nouveaux marchés en générant de la valeur tant en Abitibi-Témiscamingue, au Québec et à l'international.

Notre proposition de valeur

Votre boussole vers de nouveaux marchés.

- Nous adoptons une approche personnalisée et basée sur les données pour chaque entreprise, garantissant un accompagnement sur mesure et efficace.
- Nous travaillons main dans la main avec les entreprises, en intégrant leurs rangs pour comprendre leurs enjeux et en étant leurs coéquipiers pour atteindre leurs objectifs.
- Nous favorisons la **collaboration** entre toutes les parties prenantes : les entreprises, notre équipe et nos partenaires, dans un esprit de travail d'équipe multidirectionnel.
- Nos interventions sont caractérisées par **l'audace** de nos idées, de nos actions et de nos visées, poussant toujours plus loin les limites pour franchir de nouveaux sommets.
- C'est grâce à **l'authenticité** dans toutes nos interactions et à tous les niveaux de notre organisation que nous bénéficions de communications et d'échanges riches et fructueux, permettant de définir précisément les besoins des entreprises et de concrétiser leurs ambitions.

Axes stratégiques	Accompagnement	Compétence	Communication		
Objectifs stratégiques	Augmenter le nombre d'entreprises exportatrices et leur chiffre d'affaires	Augmenter les compétences clés des entreprises exportatrices	Augmenter le nombre d'entrepreneurs sensibilisés au développement de nouveaux marchés et renseignés sur nos services.		
Familles d'activités	Services-conseils	Formation et outils	Événements et activités	Stratégie de contenu	Représentation

COLLABORATION
AUDACE
AUTHENTICITÉ

03.

DONNÉES CLÉS DE L'ANNÉE

48^e Nord International, reflétant notre portée en 2024-2025

Ces chiffres illustrent l'engagement de 48^e Nord International envers le développement des affaires et de l'exportation, en fournissant un soutien stratégique aux entreprises de l'Abitibi-Témiscamingue et du secteur minier québécois.



AIGUILLAGE ET SERVICE-CONSEIL



ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL SOUTENU



DIAGNOSTIC À L'EXPORT



PLAN À L'EXPORTATION



PROJET COLLECTIF
(accompagnement individualisé)



FORMATIONS ET SENSIBILISATION



PARTICIPANTS À NOS ACTIVITÉS

Performance numérique 2024–2025

Rayonnement en ligne de 48^e Nord International

Nos efforts de communication et de visibilité numérique ont permis d’atteindre un public élargi et engagé au cours de l’année. Voici un aperçu des résultats obtenus sur nos principales plateformes :

FACEBOOK

Notre présence sur Facebook demeure un canal de proximité avec notre communauté régionale.



LINKEDIN

LinkedIn s’est affirmé comme notre principal vecteur de visibilité et d’influence auprès des milieux d’affaires.



SITE WEB

Le site web continue de jouer un rôle central dans l’accès à l’information et aux services de 48^e Nord International.



Communiqués, actualités et articles de blogue

Du contenu stratégique pour renforcer notre rayonnement

Tout au long de l’année 2024–2025, 48^e Nord International a publié et diffusé plusieurs contenus originaux sous forme de communiqués de presse, articles de blogue et actualités, sur ses différentes plateformes numériques. Ces publications ont contribué à faire connaître nos initiatives, à valoriser les entreprises de la région et à positionner notre organisation comme une voix forte du développement économique à l’échelle régionale et provinciale.

Parmi les publications phares de l’année :

- Blogue** *La géographie en logistique* – 7 août 2024
Un regard sur l’importance stratégique de notre positionnement territorial pour les chaînes d’approvisionnement.
- Blogue** *Entreprises lauréates du Gala à l’exportation en Abitibi-Témiscamingue* – 18 septembre 2024
Une vitrine sur les succès régionaux à l’international, soulignant les efforts d’exportation de nos PME.
- TVA Abitibi-Témiscamingue Économie** : *L’impact des PME de la région sur les exportations* – 18 septembre 2024
- Blogue** *Passation inspirante de la présidence du CA : une continuité en harmonie avec notre vision stratégique* – 26 novembre 2024
Un hommage à la gouvernance engagée de notre organisation et à la transition entre présidents.
- Radio-Canada** *Les entreprises de l’Abitibi-Témiscamingue prudentes face aux tarifs promis par Trump* – 27 novembre 2024
- Radio-Canada** *L’impact de l’incertitude économique sur les entreprises locales* – 18 février 2025
Une réflexion sur les défis rencontrés par nos entrepreneurs dans un contexte mondial instable.
- Radio-Canada** *Tarifs douaniers : Rouyn-Noranda met sur pied un groupe de travail* – 11 février 2025
Une réflexion sur les défis rencontrés par nos entrepreneurs dans un contexte mondial instable.
- Blogue** *48^e Nord International lance Opération Prospérité Québec pour soutenir les PME exportatrices* – 28 février 2025
Annonce du lancement d’une initiative phare pour appuyer la diversification de marché.
- Blogue** *48^e Nord International en mission à Rivière-du-Loup : un voyage au cœur de l’innovation* – 28 février 2025
Retour sur une mission terrain enrichissante favorisant les échanges interrégionaux.

Ces contenus ont permis de mieux faire connaître nos actions, de valoriser les réussites entrepreneuriales de notre territoire et de renforcer notre positionnement stratégique au sein du réseau ORPEX et de l’écosystème économique québécois.

48^e NORD INTERNATIONAL

Mission à Rivière-du-Loup :
Un Voyage
au Cœur
de l'Innovation

28 février 2025

48^e Nord International en Mission à Rivière-Loup : Un Voyage au Cœur de l'Innovation

Actualité Blogue Nouvelles

27 novembre 2024

Les entreprises de l'Abitibi-Témiscamingue prudentes face aux tarifs promis par Trump

Par Radio-Canada

ACCOMPAGNEMENT, SERVICES ET PROJETS COLLABORATIFS

En partenariat étroit avec les entreprises et nos collaborateurs, 48° Nord International s'immerge dans l'univers des entrepreneurs pour saisir pleinement leurs défis et agit en tant que partenaire actif dans la poursuite de leurs objectifs.

Parcours Vortex

En partenariat avec le Groupe MISA, le programme d'accompagnement Vortex vise à renforcer la compétitivité des PME innovantes et des PME spécialisées en technologies de l'information (TI) dans le secteur minier.

Notre objectif est de permettre à ces entreprises de se démarquer et de rivaliser avec les grands acteurs internationaux. L'accompagnement se fait en deux phases, soit la phase préparatoire d'Ascension, puis la phase d'accompagnement soutenu Essor.

Cette année, 48° Nord International a mis l'accent sur le deuxième volet du programme d'accompagnement Vortex, la phase Essor. Ce volet a permis à notre équipe de soutenir de manière intensive les entreprises dans l'élaboration et la mise en œuvre de leur plan de commercialisation. Grâce à cet accompagnement personnalisé, nous avons pu aider ces entreprises à définir des stratégies de marché solides et à optimiser leurs processus de vente.

La majorité des entreprises ont bénéficié d'un diagnostic à la commercialisation afin d'identifier les forces et les éléments à renforcer. Ce diagnostic initial a servi de base pour un accompagnement personnalisé et ciblé visant l'intégration d'un projet de transformation numérique dans le secteur minier.

Ensuite, en fonction des besoins spécifiques de chaque entreprise, nous avons réalisé des études de marché et de concurrence. Ces analyses ont fourni une vision claire des opportunités et des risques à anticiper, en lien avec leur positionnement commercial.

L'accompagnement s'est conclu par le développement intégré des stratégies de produit, de prix, de distribution et de promotion. Cette phase déterminante a permis de fournir aux entreprises une feuille de route claire et structurée, leur offrant les leviers essentiels pour poursuivre leur commercialisation de manière ciblée et atteindre leurs objectifs de croissance.



GROUPE MISA
PÔLE D'EXCELLENCE MINIER

Parmi les entreprises que nous avons eu le privilège d'accompagner, vous trouverez notamment :

- Élémission
- Point Laz
- Abitibi Géophysique
- Arkys
- Métal Marquis
- Technosub
- Géothentic
- LithologiQ
- Ara Robotique
- Géophysique GPR
- Hyperflo - Optis - BGI
- Stelar
- Lichens Innovation
- ARLYX
- LATYS
- RMDS
- Latence Tech

Pour s'assurer que les stratégies d'entreprise répondent concrètement aux attentes du marché, l'équipe a mené une analyse approfondie des besoins réels du secteur.



GROUPE MISA
D'EXCELLENCE MINIER



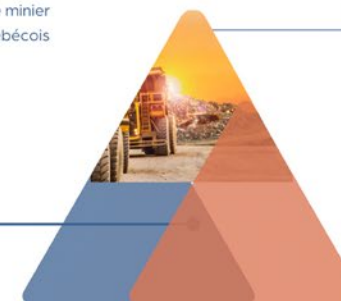
VALIDATION DE MARCHÉ

+ de 50
entretiens
réalisés!

Plusieurs **équipementiers**
interrogés (services clés en
sous-traitance).

Minières basées
au **Québec** et en
Ontario, sur tout
le cycle de vie
d'une mine

Recherches
pour valider les
besoins du
marché minier
québécois



Plusieurs **profils** interrogés ;
équipe production, ingénierie,
équipe surface, équipe usine,
équipe maintenance, équipe
environnement, etc.

Automne 2023
à hiver 2025

Le rendu est
une **synthèse**
anonymisée
des grands
constats utiles
pour chaque
entreprise.

Projet Expar

Le projet Expar est un projet collectif entre plusieurs ORPEX initié par la SERDEX et soutenu par Commerce International Québec. Le projet vise à renforcer le positionnement et la compétitivité des entreprises et répondre aux exigences des grands donneurs d'ordre en matière de développement durable par l'implantation de pratiques d'affaires responsables. Il s'agit d'une stratégie novatrice, alliant à la fois les forces des ORPEX en commercialisation internationale et celles d'experts en développement durable.

Dans le cadre de cette initiative, 48^e Nord International a collaboré avec la firme spécialisée en développement durable ADDERE Service-conseil.

Les entreprises participantes ont bénéficié des retombées suivantes :

- Intégrer l'entreprise dans une démarche de développement durable ;
- Implanter des pratiques ayant les plus grands potentiels (positionnement) et adapter le modèle d'affaires ;
- Renforcer le positionnement à l'international et les avantages concurrentiels ;
- Augmenter les ventes à l'international.

ADDERE Service-conseil a accompagné les entreprises par le biais de parcours ESG et/ou décarbonation. Voici les principales sections :

- Bilan des pratiques actuelles
- Plan d'action et politique d'engagement
- Passer à l'action

48^e Nord International a accompagné les entreprises dans le volet commercialisation en produisant notamment les livrables suivants :

- Diagnostic commercialisation/exportation en développement durable
- Veille sur le positionnement de la concurrence
- Atelier de communication des actions en développement durable

Trois entreprises ont participé à la cohorte. Nous sommes convaincus que le projet Expar a marqué un tournant décisif pour ces entreprises exportatrices souhaitant adopter une démarche d'affaires à la fois responsable et rentable.



Cohorte en commercialisation de la viande

Dans le cadre de l'Entente sectorielle de développement du secteur bioalimentaire de l'Abitibi-Témiscamingue (ESDBAT), plusieurs projets ont émergé à la suite d'une séance de travail tenue en avril 2024 avec des producteurs agricoles, des centres de découpe et des boucheries de la région.

Afin de soutenir la mise en œuvre de projets stratégiques liés à la production et à la commercialisation de la viande, le CLD Abitibi, en tant que coordonnateur de l'entente, a cherché à s'associer à un partenaire disposant d'une expertise reconnue en commercialisation, réseautage et formation. C'est dans ce contexte que 48^e Nord International a été mandaté pour coordonner une cohorte dédiée à la commercialisation de la viande.

Globalement, l'ESDBAT souhaitait :

- Augmenter les compétences entrepreneuriales globales des producteurs ainsi que celles en commercialisation.
- Concevoir ou améliorer les outils des producteurs pour mieux présenter leur entreprise et leurs produits.
- Favoriser la communication et les partenariats entre les producteurs et les acteurs du milieu.

Afin d'offrir un accompagnement en commercialisation réellement adapté aux besoins des entreprises bioalimentaires, nous avons proposé de bonifier notre formule éprouvée de cohorte Réacteur48. Ce programme dynamique permet aux entreprises de revisiter leur stratégie de positionnement, de commercialisation et d'exportation, peu importe leur secteur d'activité.

Structuré en trois phases — réflexion, action et propulsion — l'accompagnement combine des formations et ateliers pratiques en groupe avec des séances individuelles personnalisées. L'une des grandes forces de notre approche réside dans sa flexibilité, qui nous permet d'ajuster le contenu et le rythme selon les réalités propres à chaque entreprise.

Voici un aperçu des grandes étapes de l'accompagnement :

- Démarrage
 - Rencontre de démarrage
 - Analyse des besoins
- Réacteur48 – Volet cohorte
 - Analyse de marché
 - Analyse concurrentielle
 - Exercice de persona
 - Exercice de proposition de valeur
 - Développement d'une stratégie de produits, prix, distribution et promotion
- Éléments spécifiques demandés – Volet cohorte
 - Marketing numérique
 - Gestion de la chaîne d'approvisionnement
 - Techniques de vente
 - Valorisation du 5e quartier
- Réacteur48 – Volet individuel
 - Poursuite des étapes réalisées en cohorte
 - Analyse concurrentielle
 - Exercice de proposition de valeur
 - Développement d'une stratégie de produits, prix, distribution et promotion

Ce sont six entreprises qui ont pris part à la cohorte en commercialisation de la viande. Dans le cadre de ce projet, nous avons eu la chance de travailler avec plusieurs partenaires, dont les représentants régionaux du MAPAQ.



Répertoire minier

Lancement du Répertoire minier : un nouvel outil stratégique pour les entreprises

En 2024-2025, 48° Nord International a lancé le Répertoire minier, un tout nouvel outil stratégique destiné aux entreprises du secteur minier. Conçu pour répondre aux besoins croissants d'information et d'agilité dans un marché hautement concurrentiel, cet outil novateur vise à fournir des données clés sur les projets miniers en cours et à venir, principalement au Québec et en Ontario.

Ce lancement marque une étape importante dans notre offre de services : les entreprises abonnées au Répertoire minier bénéficient désormais d'un accès privilégié à des informations stratégiques leur permettant de repérer plus rapidement les occasions d'affaires, d'anticiper les tendances du marché et de prendre des décisions éclairées.

Le développement de cette plateforme reflète notre volonté constante d'innover pour soutenir la croissance des entreprises régionales. L'outil est évolutif : à terme, il intégrera des projets issus d'autres provinces canadiennes, consolidant ainsi le positionnement de l'expertise minière québécoise à l'échelle nationale.

Gain de temps et d'efforts



Recevez des informations précises et mises à jour mensuellement sur les sites miniers pour prendre des décisions éclairées!

Avantage concurrentiel



Gardez votre avantage concurrentiel en étant les premiers informés des nouvelles opportunités minières et renforcez votre position sur le marché!

Outil polyvalent



Obtenez votre accès à notre plateforme conviviale Monday et téléchargez, si souhaité, l'information en format Excel.

Répertoire des sites miniers | QUÉBEC

Renforcer

Intégrer

Autre

Tableau principal

Ajouter projet

Recher...

Personne

Filtre

Trier

Masquer

Grouper par

...

Liste | QUÉBEC

	Projet		Société	Statut	Vérificat...	Minéraux	
☐	Ironwood	+	Globex	Exploration	août 11, 2025	Or	Abiti
☐	B26	+	Abitibi Metals	Exploration	juil. 10, 2025	Cuivre +2	Norc
☐	Alpha	+	Agnico Eagle	Exploration	juil. 10, 2025	Or	Abiti
☐	Canadian Malartic Complex	+	Agnico Eagle	Production	juil. 10, 2025	Or Argent	Abiti
☐	Goldex	+	Agnico Eagle	Production	juil. 10, 2025	Or Argent	Abiti
☐	Lapa	+	Agnico Eagle	Fermé	juil. 10, 2025	Or Argent	Abiti
☐	Laronde	+	Agnico Eagle	Production	juil. 10, 2025	Or +2	Abiti
☐	Odyssey	+	Agnico Eagle	Construction	juil. 10, 2025	Or	Abiti
☐	Wasamac	+	Agnico Eagle	Faisabilité / Per...	juil. 10, 2025	Or	Abiti
☐	Desjardins	+	Agnico Eagle	Exploration	juil. 10, 2025	Or	Norc
☐	Akasaba Ouest	+	Agnico Eagle	Production	juil. 11, 2025	Or Cuivre	Abiti
☐	Kinebik	+	ico Eagle Minière O3	Exploration	juil. 10, 2025	Or	Abiti
☐	Marban	+	ico Eagle Minière O3	Faisabilité / Per...	juil. 10, 2025	Or	Abiti

05.

MISSIONS COMMERCIALES



CIM Connect Vancouver 2024

48^e Nord International, en partenariat avec Investissement Québec International, a mené une mission commerciale dans le secteur minier, qui s’est déroulée du 12 au 15 mai 2024 à Vancouver.

CIM Connect figure parmi les foires commerciales les plus influentes du secteur minier en Amérique du Nord. En intégrant la délégation, les entreprises québécoises ont pu tirer parti d’un levier stratégique majeur en matière de réseautage. Chaque participant a également bénéficié d’un accompagnement personnalisé en amont, afin d’optimiser son positionnement et sa visibilité au sein de l’industrie minière.

Lors de la mission, plusieurs activités ont eu lieu, permettant aux participants d’effectuer un grand nombre de réseautages en peu de temps. Notons entre autres ;



12 MAI 2024

PROGRÈS DES PROJETS MINIERs DÉVOILÉS SUR LA SCÈNE INTERPROVINCIALE

Lors d’un événement tenu au Pan Pacific Vancouver, Eldorado Gold Québec, Newmont Corporation et Teck Resources Limited ont présenté les avancées majeures de leurs projets miniers. Une mention toute spéciale revient à Jessy Thelland d’Eldorado Gold, qui a fièrement représenté la province du Québec dans le cadre de cet événement de rayonnement.

48^e Nord International, en partenariat avec MineConnect, la Mining Suppliers Association of B.C. (MSABC) et la Saskatchewan Trade & Export Partnership Inc., a joué un rôle clé dans l’organisation de cette initiative interprovinciale, que nous espérons voir s’inscrire comme une tradition annuelle.

L’activité s’est conclue par une séance de réseautage interprovincial organisée de concert avec nos partenaires, permettant aux participants de tisser des liens concrets avec des fournisseurs d’autres provinces et d’explorer de nouvelles avenues de collaboration.

13 MAI 2024

DÉJEUNER-CONFÉRENCE

Mining O3 + Axceta

- Jean-Félix Lepage
Mining O3
- Francis Latulippe
Axceta

Minière O3

axceta

14 MAI 2024

DÉJEUNER-CONFÉRENCE

Osisko Development Corp + Baseline

- Victor Gauthier
Osisko Development Corp
- David Beauchemin
Baseline

OSISKO
DEVELOPMENT

Baseline.



Deux déjeuners-conférences ont été organisés : le premier en partenariat avec Mining O3 et Axceta, et le second avec Osisko Développement Corp et Baseline. Ces rencontres avaient pour objectif de présenter les avancées des projets de ces deux minières, tout en mettant en lumière des initiatives entrepreneuriales d’intérêt pour la délégation. Elles ont également permis d’illustrer de façon concrète le rôle que peuvent jouer l’intelligence artificielle et l’automatisation dans le renforcement de la compétitivité des entreprises québécoises.

36 entreprises exposantes de la Délégation du Québec

ABC Dust Technologies
ACME Engineering Product
Adria Power Systems
AITERA Inc.
American Biltrite
ARA Robotique
ASDR Canada
Axceta
Baseline
BGI Analytics
Castech International
DeepSight

Fusium
G+ Plastics
G4 Holding
Groupe MISA
InnovExplo inc.
Int-elle | Kalenborn
LithologiQ
Tekad Industries
Machine Roger International
MACP Équipements
Mabarex
Mécanicad

Meglab
Mudwizard
Neuromines
OPTIS Engineering
Point Laz
Polyplast
Produits Rocs
Propulsa Innovation
Rouiller | Agence de communication
Simwell
Technosub
Vallée



Hannover Messe

Cette année, 48^e Nord International a accompagné l'entreprise Métal Marquis dans sa participation à la prestigieuse foire commerciale Hannover Messe, en Allemagne. Cet appui s'inscrivait dans le cadre d'un projet collaboratif piloté par CQI (Carrefour Québec International), une initiative de Commerce International Québec.

Lors de l'événement, Métal Marquis a mis de l'avant WeldAlly, son tout nouveau robot collaboratif de soudage, marquant ainsi un jalon important dans son positionnement sur la scène internationale.

La Hannover Messe est reconnue comme le plus grand salon mondial dédié aux technologies industrielles. Elle réunit chaque année des milliers d'exposants et de visiteurs venus des quatre coins du globe, et met en lumière les innovations dans des domaines clés tels que la fabrication intelligente, les écosystèmes numériques, l'énergie industrielle et les solutions d'ingénierie. Cette vitrine internationale offre une plateforme unique pour établir des partenariats stratégiques et façonner l'avenir de l'industrie.



Salon International de l'alimentation (SIAL) Montréal 2024

Participation au SIAL Canada 2024 : un tremplin pour les entreprises bioalimentaires régionales

Du 15 au 17 mai 2024, 48^e Nord International a pris part au SIAL Montréal, le plus grand accélérateur d'affaires agroalimentaires en Amérique du Nord. Pour cette 21^e édition, l'événement a rassemblé plus de 1 000 exposants et 21 000 visiteurs professionnels, offrant une vitrine exceptionnelle pour l'innovation, le réseautage et la veille sectorielle.

Dans le cadre de cette mission, les entreprises Boréalait et la Boucherie des Praz ont bénéficié d'un accompagnement structuré, incluant des rencontres de préparation, de suivi et de retour tenues avant, pendant et après le salon. Cette démarche leur a permis d'optimiser leur présence au SIAL et de tirer pleinement parti des opportunités offertes.

Nous remercions chaleureusement le MAPAQ pour sa précieuse collaboration à cette initiative, qui a contribué à renforcer le positionnement des entreprises agroalimentaires régionales sur le marché national et international.



FORMATIONS ET ÉVÉNEMENTS

JUILLET 2024

Gala MercadOr Abitibi-Témiscamingue

Quatre entreprises de l'Abitibi-Témiscamingue se sont distinguées par le développement de nouveaux marchés et ont remporté les prestigieux Prix MercadOr pour le volet régional, récompensant ainsi l'excellence à l'exportation. Le comité du jury était composé d'un représentant des organismes suivants : Desjardins, Investissement Québec, Espace d'accélération et de croissance de l'Abitibi-Témiscamingue et Exportation et Développement Canada.

Les lauréats de l'année 2024 sont :

- TrueRC Canada, pour sa croissance soutenue à l'exportation.
- P.L.C. Inc., reconnu comme le leader à l'exportation dans la région ressource.
- Monuments Gibson, pour sa diversification de marchés.
- Traditium, en tant que nouvel exportateur.

Chacune des entreprises lauréates a eu la visite de 48° Nord International accompagné de notre partenaire Desjardins. L'objectif de ces visites était de comprendre leurs réalités, de valoriser leurs accomplissements et de partager leurs expériences. Ces entreprises ont eu la chance de représenter notre région lors du Gala Mercador Québec à Levis le 14 novembre 2024 dernier.



9 SEPTEMBRE 2024

Assemblée générale annuelle

Assemblée générale annuelle 2024 : célébrer les succès régionaux

Les entreprises membres, les partenaires et les collaborateurs régionaux se sont réunis à l'occasion de l'Assemblée générale annuelle de 48° Nord International, tenue dans les installations de Audet & Knight.

Cet événement a permis de faire le bilan des réalisations marquantes de la dernière année, tout en mettant en lumière les efforts collectifs déployés pour soutenir la croissance des entreprises régionales. À cette occasion, M. Sylvain Dallaire, directeur du développement des affaires chez Audet & Knight, a souligné les succès à l'exportation de Pure PVC, illustrant de manière concrète les retombées positives de l'accompagnement offert.

L'AGA s'inscrit dans la mission continue de 48° Nord International de stimuler le développement économique de l'Abitibi-Témiscamingue et de faire rayonner le savoir-faire du secteur minier québécois au-delà de ses frontières.



26 FÉVRIER 2025

Webinaire | Restez en mouvement : lancement de la campagne du Groupe MISA

Le Groupe MISA a donné le coup d'envoi à sa nouvelle campagne « Restez en mouvement » avec le lancement d'une série de webinaires dédiés aux projets des entreprises du programme Vortex – Chapitre IoT. Cette initiative vise à propulser les participants vers de nouvelles avenues d'innovation technologique, en mettant en lumière les solutions concrètes développées dans le cadre du parcours.

Le premier webinaire a marqué le début d'une série enrichissante qui se poursuivra tout au long de l'année 2025. À cette occasion, 48° Nord International a présenté son rôle d'accompagnement auprès des entreprises du programme, soulignant son engagement envers la transformation numérique et l'accélération de l'innovation dans le secteur minier.

Présentateur.trices

- Maude Magne, Chargée de projet principale - Innovation minière - Groupe MISA
- Valérie Lemay, Directrice générale - 48° Nord International
- Jérôme Gonthier, Directeur principal - Aviso Conseil

ATELIER INTERACTIF

Maîtrisez l'art du choix de marché
 et de la gestion des risques à l'exportation

UN APERÇU
 POST-ÉLECTIONS
 AMÉRICAINES





Conférenciers :
 Benoît Marcoux, M.Sc, CFA,
 Directeur, devises et produits
 dérivés, Marchés des Capitaux,
 Desjardins et un invité spécial
 Desjardins

26 novembre 2024
 De midi à 13 h




27 NOVEMBRE 2024

Webinaire | Évènements Desjardins

Post élection : Maîtrisez l'art du choix de marché et de la gestion des risques à l'exportation.

Webinaire organisé par : Commerce International Québec

Le webinaire abordait la maîtrise du choix de marché et de la gestion des risques à l'exportation dans le contexte post-élections américaines, en mettant l'accent sur les critères de choix de marché, la gestion des risques et les opportunités commerciales.

25 MARS 2025

Webinaire | Perspectives économiques

Le webinaire a mis en lumière les tendances et dynamiques qui façonnent l'économie mondiale, avec un accent particulier sur l'économie américaine et sa politique commerciale. Il a également exploré les perspectives économiques spécifiques pour le Canada et le Québec. Cet événement a offert aux professionnels, décideurs et entrepreneurs une occasion unique de se préparer aux défis économiques de demain et de découvrir les opportunités à venir.

Présenté par :

- Florence Jean-Jacobs, Économiste principale chez Desjardins
- Steve Sanche, Directeur devises et produits dérivés chez Desjardins.

ATELIER INTERACTIF

Perspectives économiques
 2025-2026

Animé par **Nadine Brassard**,
 présidente de Commerce
 International Québec

25 mars 2025
 De midi à 13 h






Conférenciers :
 Florence Jean-Jacobs,
 économiste principale, Desjardins
 Steve Sanche,
 directeur devises et produits dérivés, Desjardins




07.

REPRÉSENTATIONS ET COMITÉS

Comité de coordination	 zone d'innovation minière	Valérie Lemay
Comité	Table économique de la conférence administrative régionale	Valérie Lemay & Raphaël Piché
Conseil d'administration		Valérie Lemay ADMINISTRATRICE
Conseil d'administration	 COMMERCE INTERNATIONAL QUÉBEC	Valérie Lemay ADMINISTRATRICE
Conseil d'administration	 Espace d'accélération et de croissance de l'Abitibi-Témiscamingue	Valérie Lemay PRÉSIDENTE
Conseil d'administration	 réseau agriconseils	Raphaël Piché ADMINISTRATEUR

18 AU 21 NOVEMBRE 2024

Québec Mines + Énergie 2024 : des échanges porteurs pour les entreprises exportatrices



L'édition 2024 du congrès Québec Mines + Énergie s'est tenue du 18 au 21 novembre 2024, au Centre des congrès de Québec. Organisé par le ministère des Ressources naturelles et des Forêts, a une fois de plus offert un cadre propice aux rencontres stratégiques et aux échanges inspirants. À cette occasion, notre directrice, Valérie Lemay, a pris part à une discussion enrichissante aux côtés de Francis Allard et Xavier Lachapelle-Tremblay de l'entreprise Ramo, une entreprise innovante établie dans Lanaudière, accompagnée par nos collègues de la SODIL – Société de développement international de Lanaudière.

Spécialisée dans la culture de saules à vocation environnementale, Ramo a déjà planté plus de 3,6 millions de saules à La Corne, en Abitibi-Témiscamingue. Ces plantations servent à développer des technologies vertes telles que le traitement des eaux usées et la restauration de sites miniers, démontrant un parfait alignement entre développement économique et responsabilité environnementale.

Cette rencontre témoigne de la valeur ajoutée d'événements comme Québec Mines + Énergie, qui favorisent les synergies entre acteurs industriels, scientifiques et institutionnels, tout en mettant en lumière des initiatives concrètes, innovantes, mais surtout, prêtes à rayonner bien au-delà des frontières du Québec!



18 ET 19 FÉVRIER 2025

48^e Nord International en mission à Rivière-du-Loup avec Novinor Innovation

Kim Valade, administratrice du Conseil d'administration de 48^e Nord International, a participé à une mission de la délégation de NOVINOR Innovation à Rivière-du-Loup. Parmi les activités marquantes, on retrouve entre autres une visite inspirante du centre HIFA, d'une immersion chez Premier Tech, un dîner avec la chambre de commerce MRC RDL et une rencontre avec Christine Fréchette, ministre de l'Économie, de l'Innovation et de l'Énergie.

Cette mission illustre la force du maillage régional et la capacité des territoires comme l'Abitibi-Témiscamingue à contribuer activement aux grandes dynamiques d'innovation à l'échelle provinciale. 48^e Nord International est fier de s'associer à Novinor Innovation dans une vision partagée du développement, fondée sur la collaboration, l'expertise et le rayonnement des régions.

CONSEIL D'ADMINISTRATION



Nancy Boucher

VICE-PRÉSIDENTE

Squizz, agroalimentaire



Guillaume Marquis

SECRÉTAIRE

Moreau, secteur forestier



Kim Valade

TRÉSORIÈRE

EntreDonneur, secteur minier



M^E Pierre Matte

ADMINISTRATEUR

Fournier, autre secteur



Line Darveau Rivard

ADMINISTRATRICE

Desjardins, autre secteur



François Bolduc Teasdale

ADMINISTRATEUR

Optis, autre secteur



Christel Groux

ADMINISTRATRICE

DesPraz, agroalimentaire



Daniel Misiano

ADMINISTRATEUR

Dynacor, secteur minier



Éric Beaupré

PRÉSIDENT DU CONSEIL
D'ADMINISTRATION

Technosub, secteur minier

ÉQUIPE



Valérie Lemay

Directrice générale



Charline Lessard-Desrochers

Conseillère en
commercialisation et
projets spéciaux



Raphaël Piché

Conseiller en
commercialisation et
exportation



Olivier Bilodeau

Conseiller en logistique et
soutien à la recherche



Priscilla Ventura

Coordonnatrice des
communications et
événements

ÉQUIPE

PARTENAIRES

Nous exprimons notre gratitude à nos partenaires financiers pour leur rôle clé dans le déploiement de notre organisme, ainsi qu'à nos partenaires provinciaux, nationaux et internationaux qui ont contribué à l'atteinte de nos objectifs.



48^e Nord International | Fier membre de CIQuébec

Commerce International Québec est le réseau qui rassemble les organismes régionaux de promotion des exportations (ORPEX), implantés sur l'ensemble du territoire québécois, afin de représenter leurs intérêts sur le plan provincial et fédéral et de leur permettre d'échanger leurs meilleures pratiques d'affaires, contribuant ainsi à faire rayonner leur expertise en matière de commerce international.

ciquebec.ca



Développement économique Canada pour les régions du Québec

Financement et accompagnement pour les PME et les organismes à but non lucratif (OBNL) à vocation économique de toutes les régions du Québec.

canada.ca/fr/developpement-economique-regions-quebec.html



Ministère de l'Économie, de l'Innovation et de l'Énergie

Le ministère de l'Économie, de l'Innovation et de l'Énergie a pour mission de soutenir la croissance durable de l'économie du Québec, de contribuer à l'essor de la recherche et de l'innovation ainsi que de s'assurer d'une gouvernance responsable des ressources énergétiques.

economie.gouv.qc.ca



Investissement Québec International

Soutien à l'exportation :

Accompagnement des entreprises désireuses de développer ou accroître leurs ventes hors Québec grâce à des renseignements spécialisés sur les marchés ciblés, à l'identification d'occasions d'affaires ou de clients, et à des services permettant de renforcer leur compétitivité internationale

Prospection d'investissements étrangers :

Soutien aux sociétés internationales souhaitant s'implanter au Québec et aux filiales existantes pour décrocher de nouveaux mandats, en misant également sur l'attraction de talents étrangers jugés essentiels au succès des entreprises locales.

Services complémentaires :

Participation à des missions commerciales, webinaires ou accueils d'acheteurs étrangers, appuyée par un réseau d'experts présents partout dans le monde, pour offrir un accompagnement sur mesure

exportation.investquebec.com



Desjardins Entreprises

Le Mouvement Desjardins est la plus grande coopérative financière en Amérique du Nord, offrant aux particuliers comme aux entreprises une gamme complète de produits et services via un vaste réseau de succursales, de plateformes virtuelles et de filiales.

Desjardins Entreprises accompagne ses clients avec des solutions personnalisées en financement, gestion de trésorerie, cartes de crédit, placement, assurance, ainsi qu'un soutien dans le virage numérique et à l'international.

desjardins.com/qc/fr/entreprises.html



Groupe MISA

MISA est une organisation ayant le siège social à Rouyn-Noranda, œuvrant à stimuler l'innovation du secteur minier québécois. MISA travail en collaboration avec l'ensemble des acteurs de la filière minérale québécoise incluant les sociétés minières, les entreprises de produits et services miniers, les centres de recherche ainsi que les différents ministères et gouvernements. MISA orchestre un portfolio de projets innovants et de projets collaboratifs.

legroupemisa.com

COLLABORATEURS



ADDERE

ADDERE Service-conseil est une entreprise collective spécialisée en stratégies d'impact dont la mission est de promouvoir et de propulser l'écoresponsabilité aux pratiques d'affaires de tous types d'organisations.

addere.ca



Espace d'accélération et de croissance de l'Abitibi-Témiscamingue

Les espaces régionaux d'accélération et de croissance sont des lieux de convergence qui facilitent la concertation, la collaboration et la communication entre les acteurs socioéconomiques d'une même région. Ils ont pour objectifs de mieux accompagner les entreprises ainsi que d'optimiser les façons de faire afin de résoudre les problèmes rencontrés.

eacat.ca



Canadian Institute of Mining,
Metallurgy and Petroleum
Institut canadien des mines,
de la métallurgie et du pétrole

CIM

Maîtriser les meilleures pratiques et l'expertise mondiales en matière de développement intégré des ressources sur les plans nationaux et internationaux.

cim.org/fr



MineConnect

MineConnect est l'association d'approvisionnement et de services miniers de l'Ontario. Nos membres sont reconnus mondialement pour leur innovation et le rôle essentiel qu'ils jouent dans l'avancement du secteur minier. Découvrez les avantages de l'adhésion et pour quoi nos membres du secteur minier et de l'approvisionnement sont les fournisseurs de choix du monde entier.

mineconnect.com/fr



Votre boussole vers de **nouveaux** marchés

Crédit photos: Mathieu Dupuis



48° NORD
INTERNATIONAL

70, avenue du Lac
Rouyn-Noranda (Québec) J9X 5C1

48inter.com